

Servicepaket “Aufklärung Firmenkontakte”

Sie besuchen eine Firmenkontaktmesse und haben nun 2 Minuten Zeit, sich optimal zu präsentieren und sich so interessant darzustellen, dass Ihr Gesprächspartner Sie auf jeden Fall näher kennenlernen möchte. Die Veranstaltung hat zum Ziel, daß die Teilnehmer diese zweiminütige Präsentation, den „elevator pitch“, für sich ausarbeiten und entwickeln. Hierbei werden wir uns intensiv mit Ihren Stärken, Talenten und bisherigen Erfolgen auseinandersetzen. Auf Wunsch halten wir das Ergebnis mit einer Videokamera fest.

Vielleicht werden Sie im Anschluss an das Gespräch gebeten, Ihre schriftlichen Bewerbungsunterlagen einzureichen? Damit Sie den bisherigen positiven Eindruck fortsetzen können, erarbeiten wir die Grundlagen einer erfolgreichen schriftlichen Bewerbung.

Nachdem Sie nun erfahren haben, wie Sie sich im Gespräch und in Schriftform darstellen, möchten Sie vielleicht gezielt auf die Suche nach interessanten Menschen gehen, und sich ein eigenes Netzwerk aufbauen? Wie Netzwerke funktionieren, was beim Aufbau und der Pflege von Kontakten zu beachten ist, wird am Beispiel der Businessplattform www.xing.de gezeigt und rundet den Workshop ab.

Die Veranstaltung besteht aus drei Modulen.

Modul I: Telefonat vor dem Seminar

Hier haben Sie die Möglichkeit, mir im Vorfeld Ihren Lebenslauf zukommen zu lassen und spezielle Fragen an mich zu adressieren und somit die Veranstaltung in Teilen mitzugestalten.

Modul II: Workshop

Hier erarbeiten wir uns die Grundlagen des „Networking“ und anhand zahlreicher Übungen erfahren und erleben Sie, sich optimal im Gespräch und in der schriftlichen Bewerbung zu präsentieren. Ihr ganz persönlicher “elevator pitch” wird im Anschluß auf Wunsch auf Video aufgezeichnet.

Modul III : Feedback- und Perspektivengespräch

In dem individuellen Auswertungs- und Perspektivengespräch schauen wir uns den Videomitschnitt und Ihren Lebenslauf an. Sie bekommen von mir weitere Tipps und Hinweise zur optimalen Selbstdarstellung. Das Gespräch findet statt nach dem Seminar statt und dauert ca. eine Stunde.

Termin:	12. März 2016	von 10:00 bis 18:00	Mannheim
	22. Oktober 2016	von 10:00 bis 18:00	Mannheim

Kosten: €350.- zzgl. MwSt

Der Dozent

Studium der Elektrotechnik an der Helmut-Schmidt-Universität in Hamburg und Wirtschaftsingenieurwesen an der AKAD in Stuttgart. Arbeit im internationalen Umfeld in leitenden Positionen. Langjährige Tätigkeit in der Personalberatung und -entwicklung.

Damit aus Drive & High Potential schnell und zuverlässig die Ergebnisse geschaffen werden, die Sie in Ihrer Berufs- und Lebensplanung anstreben.

